

Rotary 西尾ロータリー Weekly

2021-22 年度 岡田会長テーマ ～新しい友を作ろう～
第 3056 回例会 2022 年 1 月 25 日(火) 天気:晴 No.18

2021-22 年度 RI テーマ



奉仕しよう みんなの人生を豊かにするために

会長 / 岡田光祥 幹事 / 大内基浩

クラブ会報委員 平岩博行 / 加藤浩道 / 山崎周彌

例会日: 火曜日 12:30 例会場: 西尾コンベンションホール

事務局: 西尾市永楽町 3-45 西尾信用金庫中央支店内 204

TEL: 0563-54-7770 FAX: 0563-54-7050 URL: <http://www.nishio-rotary.org>



【本日のプログラム】

司 会 本多 淳 例会運営委員長 齊 唱 「奉仕の理想」
〈職業奉仕例会〉スピーカー (株)くわこや 代表取締役社長 野村和弘 氏
「楽しくなければ仕事じゃない！ 楽しむことなく、楽しもう！」

【副会長挨拶】



自動運転には1～5のレベルがありますが、今の車はどれもレベルが1か2です。レベル1・2はドライバーに責任があるレベルで、ハンズオフ:ハンドルから手を放しても良いのがレベル2、アイズオフ:目を話しても良いのがレベル3です。レベル2までは安全装置が付いている車であればほとんどに付いており、車線内で追従していくなど一部自動運転っぽい形がほとんどです。昨年、ホンダがレジェンドでレベル3の車を作り、認定されました。レベル3はシステムが自動車側に責任があるというもので、様々な限定があります。まず法律を整備が必要です。日本は割とこの点は進んでいて、今の法律内では、自動車専用道路である高速で渋滞が起きて時速30キロ以下になったときにアイズオフで自動運転機能が使えます。ただ、このホンダのレジェンドは100台限定で法人のリースのみなので、我々が買うことは出来ません。次いでベンツのSクラスがレベル3を取得しました。この2車種のみがレベル3で、その他の自動運転と言われているものは未だ補助の域を出ません。ということで、まだまだ自動運転は先が見えないと思います。私見ですが、今1番安全な車はレクサスではなくベンツかと思います。レクサスも色々な監視システムで管理されていますが、残念ながら警告だけです。ベンツはぶつからずに止まってくれます。

RIで初めて女性の会長が誕生するようです。イマジンロータリーという形で発表がありました。「想像してください。私たちがベストを尽くせる世界を。私たちは毎朝目覚めるとき、その世界に変化をもたらせると知っています。」ということで、22-23年度のRIが始まるそうです。

【委員会報告】

〈出席委員会〉 岩瀬淳治委員長

本日の出席数 54名

1月6日のメイクアップ 12名

訂正出席率 100%

〈スマイルボックス委員会〉 石川哲朗委員長

外山晃久君 本日キャッチに私の稽古している道場「愛心館」が取材され、本日18:00～の番組のコーナーで紹介されます。お子さんと剣道をやられたい方、募集中です。

杉田明弘君 13年乗った自家用車と別れるのは少しつらいですが、新しい車が来ましたので、車代金の0.2%スマイルします。

鳥居祥雄君 先週、西尾市軟式野球大会で中日本鋳工野球部が5年連続優勝しました。

柴田高広君 石川さんにステキなクリスマスの写真を撮って頂きました。今年是一人の参加でしたが、とても楽しく仲間との写真もあり満足！

鳥居慶輔君 哲朗先輩、クリスマス例会の写真ありがとうございました。遅れてすみませんでした。

成瀬文和君 石川さん写真有難うございます。クリスマス例会でとって頂いたこれまでの写真を見ると、自分の変遷がよくわかって懐かしい気持ちと真実を伝える写真の厳しさを感じます。

岩瀬正範君 ようこそ西尾RCへ。同じ肴町出身の野村君、今日の卓話を楽しみにしております。これを期に当クラブの入会を期待します!!

山崎周彌君 野村和弘さんの来訪に歓迎、スピーチ期待しています。

恒例の正月の行事は無事完了致しました。

杉浦義浩君 西尾警察署長より感謝状を戴きました。野村和弘さん本日の卓話を楽しみにしております。

朝岡 正君 くわこや野村和弘様、今日は宜しくお願ひします。会長代理。

大内基浩君 榎くわこや 野村社長、今回ご協力いただき有難うございます。今年は宜しくお願ひします。

山崎克弥君 野村和弘君、本日は卓話ありがとうございます。楽しみにしています。

浅岡直幸君 親愛なる野村和弘様、いつものような語り口調で私たちの度肝を抜いて下さい。

杉浦 広君 野村君ようこそ西尾ロータリーへ。ローンテニスクラブでテニスをやってた頃が懐かしいです。

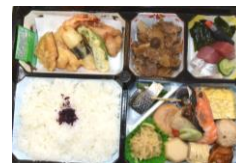
鳥山欽示君 野村カズ君、卓話楽しみです。

金原健志君 野村社長様、本日の卓話よろしくお願ひ致します。「商い」のお話楽しみにしております。

岩瀬正広君 かずくん、すご〜い。パンフレットだけでビビった。

松本容明君 野村さん、卓話期待しております。頑張ってください。

石川哲朗君 野村さんようこそ西尾ロータリーへ。今日は宜しくお願ひします。私、石川からスマイルが出たことを忘れないで進路を決めて下さい。



食事「寿和」

【卓話】

榎くわこや 代表取締役社長 野村和弘 氏

「楽しくなければ仕事じゃない！ 楽しむことなく、楽しもう！」



小売業の役割はお客様に価格ではなく価値を伝えることです。売上・利益のためだけに仕事をする企業は無いのではないかと思います。良い仕事をするためのひとつの手段として売上・利益は目指しますが、そのためだけに仕事をしてはいません。パルファンの価値観は、楽しいか、面白いかです。目の前に苦難があったとき逃げるのが「楽」、反対に目の前に苦難を乗り越えることが「楽しい」です。どうせ仕事をするのであれば、苦難から逃げるのではなく、乗り越えることで楽しく仕事をするのが楽しい人生だと思います。若いスタッフにはどういう風にしたら苦難を乗り越えらえるかを一緒に考えていこう、と伝えています。我々くわこやの目的は化粧品専門店の社会的地位向上です。小売業は生産性が低いせいと給与水準が低いです。優秀な人財を集めるためにも、出来れば年収も上げていきたいですし、有給の消化率も上げていきたいです。良い仕事をするために、しっかり休める体制を整えることが、より社会に貢献し、化粧品専門店の社会的地位向上につながるのではないかと考えています。パルファンではメーカーバリアフリーを行っています。取り扱いブランドは50近くあります。メーカーの垣根を取り払い、お客様が自由に選びお買い物できる店づくり、接客の仕方に変えていこうと進めています。健康経営・メンタルタフネスな会社を目指し、1人当たりの月平均残業時間10時間以内とハッピー10という強制的に1年間のどこかで10連休を取らせる取り組みをしています。コロナについて小売業の在り方として、パーパス経営という言葉があります。リアル店舗の存在意義、目的は何か。楽しい買い物とブランド体験をお客様に提供できるかどうか分かれ道ではないかと思います。2022年に立ち上げたスローガンは「答えが無い答えがある」です。数字が解決してくれる。データが答えを出してくれる。ネットでなんでも教えてくれる。そんな便利な世の中で私たちは求められている。コロナに対する答えはまだ無いですが、お客様に対応するという答えは目の前にあります。そんなことを考えながら一緒にリアルなお店作りをやっていこうと、アフターコロナを見据えて掲げました。今、クラウドスタートのイメージを社内で浸透させています。とにかく今は辛抱のときです。今までのように思い通りにはいきません。嵐が過ぎ去るのを待つとき、どんな姿勢で待ちますか。怖いからと目を閉じ、耳を塞げば、情報は全く入ってきません。嵐が過ぎ去った後、立ち上がろうとしても、立ち眩みでふらふらします。嵐が過ぎ去るのを待つ姿勢はクラウドスタート。体はしゃがんで小さくしても、時が来たら爆発スタートが出来る姿勢です。ただ外出自粛、ただテレワーク、ただ時差出勤、ただ休業ではただ小さく体を丸めているだけです。嵐が過ぎ去った後にダッシュできるか。その準備を淡々と進め、スクランブル発進できるように準備する。問われるのはいつでも姿勢です。withコロナを耐え、アフターコロナを待ち受けています。いつかは笑顔で、マスクもなく、堂々と人と人が握手、ハグなど出来て、楽しい時代が来ます。いつでも発進できる体制をとる必要があるのではないかと思います。